



ilmiobroker  
assicurativo.it

# L'assicurazione integrata che aumenta i ricavi

**Fidelizza** i tuoi clienti e aumenta il **fatturato**

Scopri la nostra realtà 

## Chi siamo

**Startup InsurTech** italiana con sede a Torino. Tra alcuni dei Investitori e Soci troviamo **CDP**, **Zest** ed **eViso**.

## Cosa facciamo

Piattaforma in **white label** che permette, ad aziende **fisiche** e **digitali**, di **integrare** nei propri canali di vendita **prodotti assicurativi personalizzati** aumentando i ricavi

## Il nostro percorso

Dal 2023, siamo nel programma di **incubazione di Microsoft**, che ci consente di avere a disposizione **un'ambiente tecnologico** con integrata l'**Intelligenza Artificiale** e il **Machine Learning**

cdp

→zest

eVISO

Microsoft

Google



**Specializzati** nello sviluppo di **soluzioni verticali assicurative**



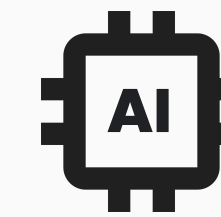
**E-commerce**



**Spedizioni**



**Sport**



**Elettronica**



**Cyber Risk**



**Animali  
domestici**



**Strumenti  
musicali**



**Viaggi ed  
experience**

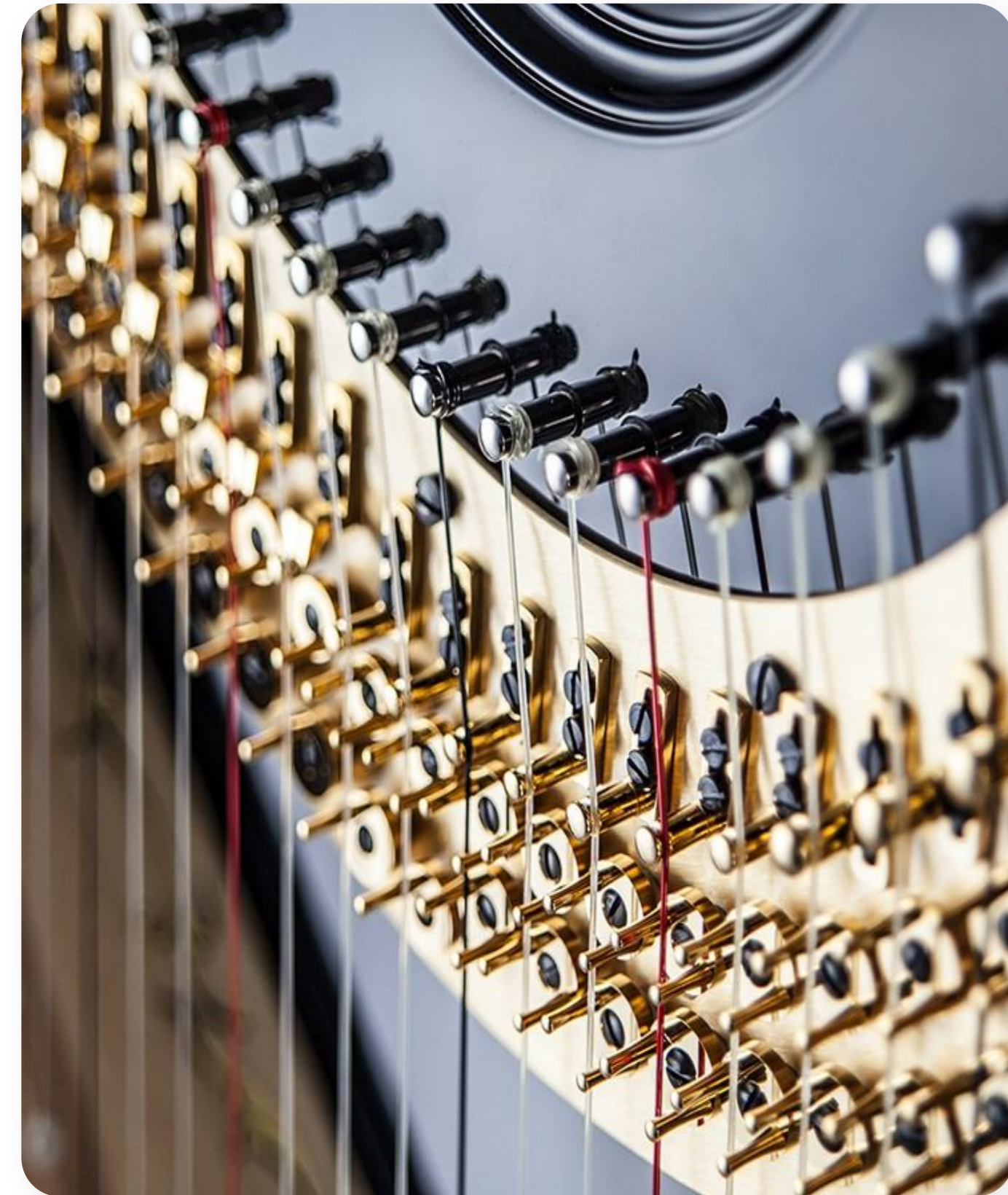
## SALVI HARPS

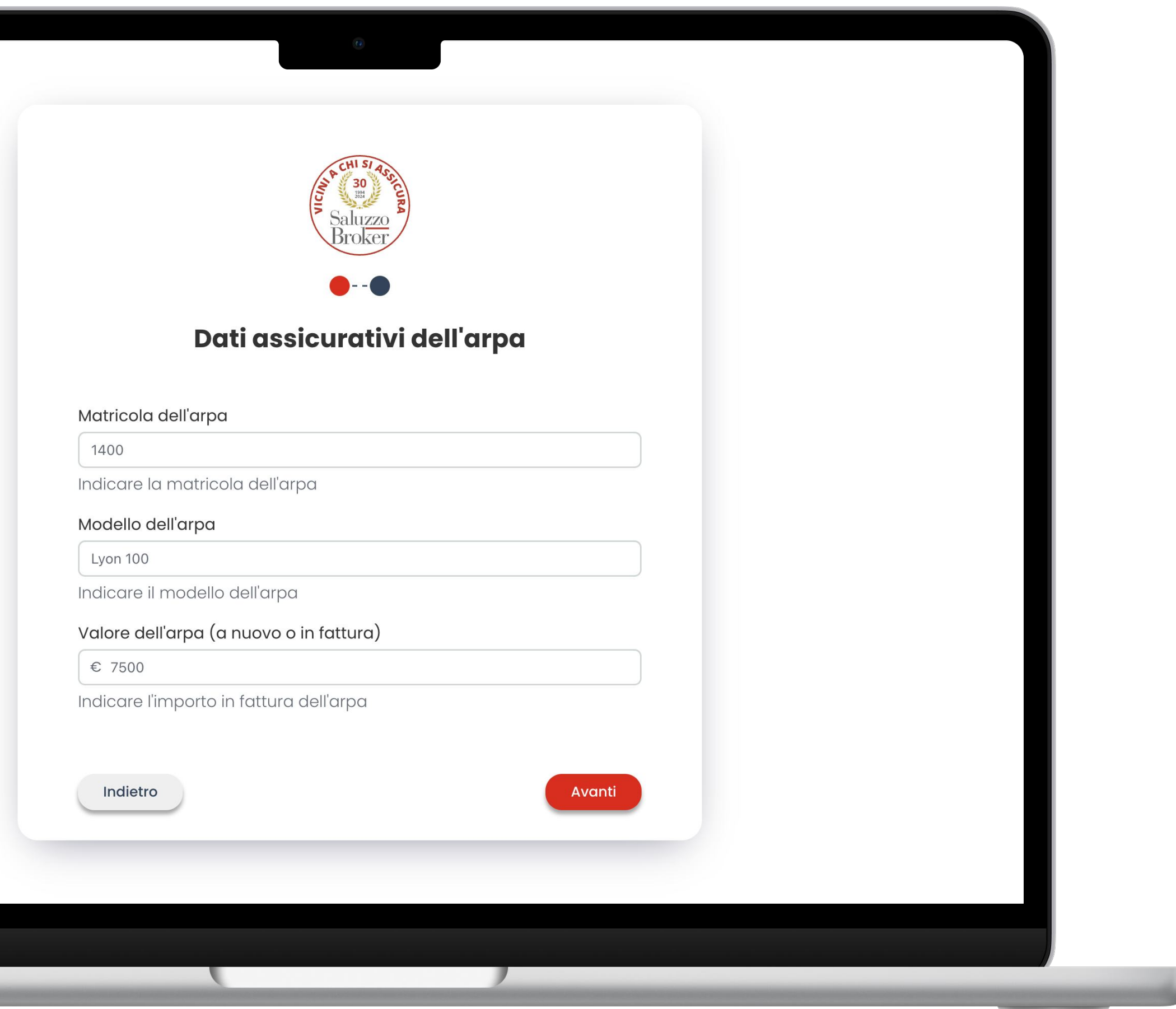
*\*La soluzione assicurativa integrata che può proteggere tutte le arpe nel mondo\**

### La soluzione pensata per loro

L'azienda piemontese ha deciso di offrire ai propri clienti un **servizio assicurativo integrato con la vendita commerciale**, garantendo così una copertura specifica per ciascun cliente.

È stato sviluppato un **prodotto assicurativo su misura**, progettato in base al **modello di business dell'impresa**, che viene **venduto insieme all'arpa**, con la possibilità di acquistare anche la relativa copertura assicurativa.





The image shows a laptop screen displaying a web form titled "Dati assicurativi dell'arpa". At the top of the form is the logo for "VICINI A CHI SI ASSICURA Saluzzo Broker" with a circular emblem containing the number "30". Below the logo are three colored dots: red, white, and blue. The form contains three input fields with labels and instructions:

- Matricola dell'arpa:** Input field containing "1400". Instruction: "Indicare la matricola dell'arpa".
- Modello dell'arpa:** Input field containing "Lyon 100". Instruction: "Indicare il modello dell'arpa".
- Valore dell'arpa (a nuovo o in fattura):** Input field containing "€ 7500". Instruction: "Indicare l'importo in fattura dell'arpa".

At the bottom of the form, there are two buttons: "Indietro" (grey) and "Avanti" (red).

## Soluzione pensata

Abbiamo realizzato e integrato, secondo le richieste, una **landing page** che consente agli utenti di **preventivare ed acquistare l'assicurazione** dopo la consegna dello strumento.

Completato l'acquisto, il cliente può **accedere alla propria polizza con pochi clic nell'area personale** a lui riservata.

## CICLI MATTIO

*\*L'assicurazione abbinata digitalmente alla vendita delle bici sull'e-commerce*

### La soluzione pensata per loro

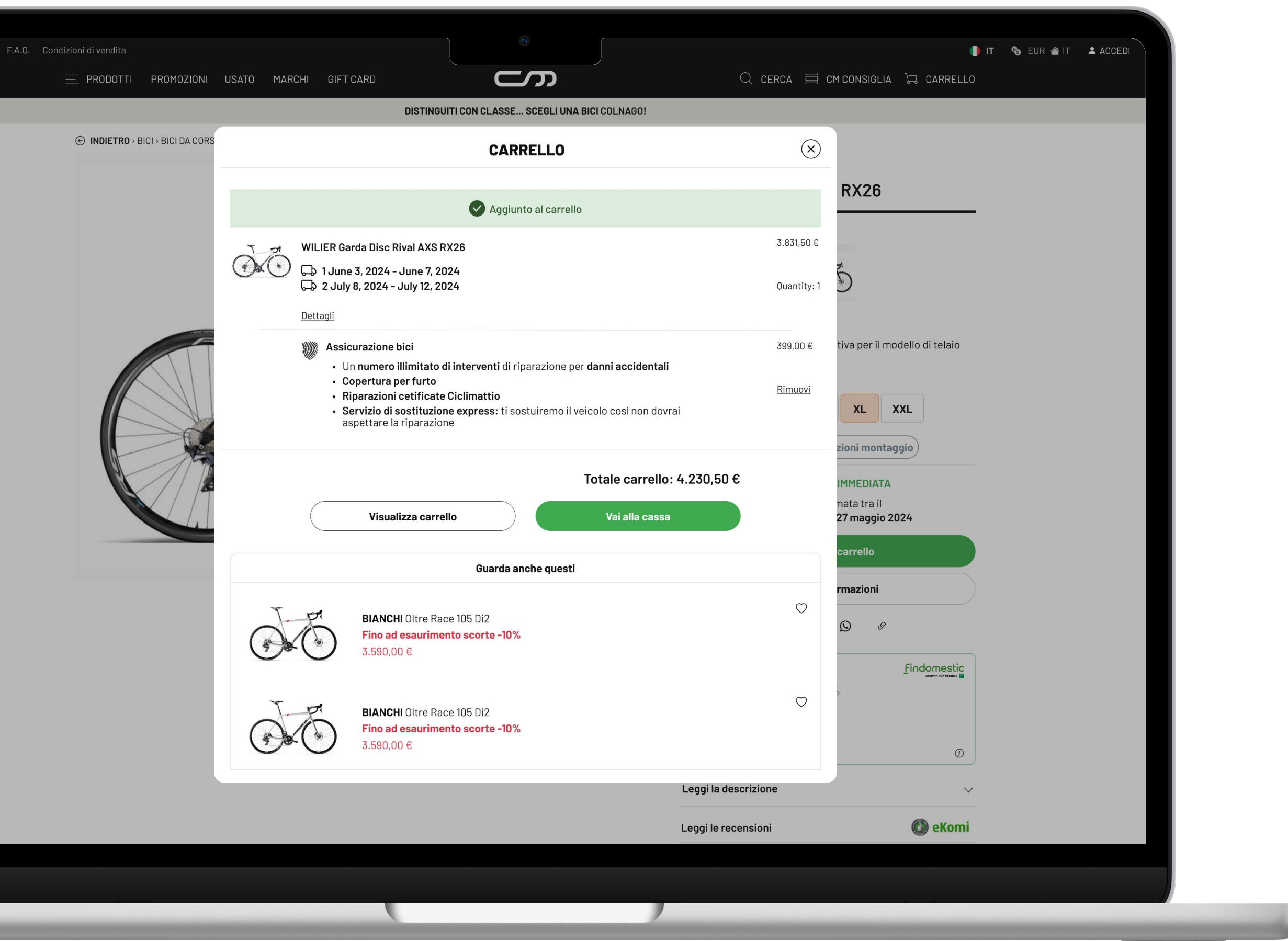
Uno dei principali E-commerce che commercializza attrezzatura sportiva, con focus sulla bici, ha deciso di offrire ai propri clienti un **servizio assicurativo integrato del proprio negozio online**

È stato sviluppato un **prodotto assicurativo su misura**, progettato in base al **modello di business dell'impresa**, che viene **venduto insieme** all'acquisto della bicicletta.



# // Chi ci ha scelto

Ilmiobrokerassicurativo.it



## Soluzione pensata

Abbiamo integrato all'interno del funnel d'acquisto un **plug-in custom** che permette agli utenti di acquistare un'assicurazione **"all risk"** sulla bicicletta.

Il processo risulta non invasivo, la UX e UI è stata pensata per far sì che il cliente non si accorga della nostra presenza.

Completato l'acquisto, il cliente può **accedere alla propria polizza con pochi clic nell'area personale** a lui riservata.

*Flusso di preventivazione e acquisto dell'assicurazione*

# // I tuoi vantaggi

[Ilmiobrokerassicurativo.it](http://Ilmiobrokerassicurativo.it)



**Vantaggio  
competitivo**



**Clients più  
fidelizzati**

**30%**

**Fee per ogni  
vendita**

**100%**

**Grado di  
soddisfazione**



Grado di soddisfazione



# // Grazie!

**Per maggiori  
informazioni o per  
prenotare una  
consulenza contattare:  
CEO & Co-Founder  
Sebastiano Andreis**

 [sebastiano.andreis@nano-insurance.com](mailto:sebastiano.andreis@nano-insurance.com)

**Per parlare direttamente con noi**

 [Prenota una call gratuita conoscitiva](#)

